PRIVATE MARKET: NUOVI SCENARI, DOPO LA GRANDE CRISI

La caduta simultanea di azioni e bond, nel 2022, ha reso evidente la necessità di realizzare una diversificazione di portafoglio più ampia: accanto ai mercati quotati, meritano di trovare spazio anche asset alternativi e illiquidi, caratterizzati da un profilo di rischio e rendimento differente, decorrelato alle classi di attivo tradizionali.

Quali prospettive si aprono per i mercati privati? Quali segmenti privilegiare, tra private equity, private debt, venture capital, real estate e infrastrutture? Come orientarsi alla luce delle novità sul piano regolamentare?

Ne parliamo il 2 marzo in occasione di un grande evento digitale organizzato da We Wealth, con il patrocinio di Aipb e Aifi, insieme ai protagonisti dell'industria del wealth management e dell'asset management, in dialogo con formatori, opinion leader e grandi investitori istituzionali.

PRIMA PARTE – INTRODUZIONE

Keynote speach - il caso degli Endowment americani
Intervista a Jason Raiti, partner di Edgehill Endowment Partners

Private market: sguardo al 2022 e prospettive future
Intervista ad Anna Gervasoni, direttrice generale di Aifi e prof. ordinario di Economia e Gestione delle Imprese alla LIUC – Università Cattane

Gli asset illiquidi nell'attuale scenario di mercato
Intervista a Manuela D'Onofrio, head of investment strategy di Unicredit

La cassetta degli attrezzi del capitale privato
Intervista a Giovanna Dossena, ceo e presidente di Avm Gestioni e prof. ordinario all'università di Bergamo

SECONDA PARTE – GLI STRUMENTI PER INVESTIRE

Il Private equity/1 - Le opportunità del capitale di rischio in Italia
Intervista ad Alberto Zorzi, vice dg e responsabile direzione investimenti di Arca Fondi

Il Private equity/2 – I fondi di fondi: la soluzione per diversificare
Intervista a Giacomo Stratta, founder e ceo di Fenera sgr

Il Private debt/1 – Finanziare le imprese che crescono
Intervista a Giovanni Mattioli, head of private debt di Tages Capital

Il Private debt/2 – Il caso dei crediti *distressed*
Intervista a Claudio Nardone, ceo di Sagitta sgr

Il Private debt/3 – Una strategia per *i leveraged loan*
Intervista ad Andrea Pescatori, ceo di Ver Capital

Il Venture capital – Puntare sulle tecnologie di frontiera
Intervista a Paule Ansoleaga Abascal, managing director di Arcano Partners

TERZA PARTE – I NUOVI TREND

Focus/1 – Le sfide dell'industria
Intervista a Saverio Perissinotto, ad e dg Eurizon Capital sgr

Focus /2 – Il quadro normativo: novità e criticità
Intervista a Edoardo Guffanti, socio fondatore e partner di Fivelex

Focus /3 – La mappa dei fondi "democratici"
L'inchiesta di We Wealth

QUARTA PARTE – LE STRATEGIE DEGLI OPERATORI

Grandi patrimoni & mercati privati: le potenzialità inespresse
Intervista ad Antonella Massari, segretario generale di AIPB

Tavola rotonda - Il private banking diventa protagonista
Moderano: Uberto Barigozzi e Pieremilio Gadda
Intervengono:
Roberto Arosio, responsabile investimenti e WM di Banca Aletti
Stefano Bestetti, responsabile key client Privati di Bper

Paolo Federici, market head di Ubs GWM
Carlo Giausa, head of Wealth&Asset Management di Sella
Gianluca La Calce, responsabile marketing e sviluppo offerta di Fideuram ISPB
Renato Miraglia, head of WM e PB di Unicredit

Focus – Private market e investimenti a impatto
Intervista a Saverio Annunziata, presidente di Green's View Capital

Tavola rotonda – Il ruolo degli istituzionali, tra passato e futuro
Moderano: Alex Ricchebuono e Rita Annunziata
Intervengono:
Harry Barney, head of alternative investments di Fondaco sgr
Maurizio Grifoni, presidente del Fondo Fon.te
Giovanni Maggi, presidente di Assofondipensione